

Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia do Ceará *Campus* Avançado de Guaramiranga Prof. Thiago Holanda

Exercícios – PORCENTAGEM

- **1.** Uma empresa teve um faturamento de R\$ 250.000 no mês de janeiro. Se em fevereiro o faturamento aumentou 20%, qual foi o faturamento em fevereiro?
- **2.** Um produto é vendido por R\$ 500. Devido a uma promoção, seu preço foi reduzido em 15%. Qual é o novo preço do produto após a redução?
- **3.** Uma empresa conseguiu reduzir seus custos operacionais em 10%. Se antes da redução os custos operacionais eram de R\$ 120.000, quanto passaram a ser após a redução?
- **4.** Um representante comercial recebe 5% de comissão sobre as vendas que realiza. Se ele vendeu R\$ 80.000 em produtos em um mês, qual foi o valor de sua comissão?
- **5.** Uma pesquisa de satisfação de clientes indicou que 85% dos clientes estão satisfeitos com o serviço da empresa. Se a pesquisa foi respondida por 400 clientes, quantos clientes estão satisfeitos?
- **6.** Um negócio teve um aumento de 30% nas vendas de um mês para o outro, alcançando um total de vendas de R\$ 260.000. Qual foi o valor das vendas antes do aumento?
- 7. Uma empresa aumentou o salário de seus funcionários em 7%. Se um funcionário recebia R\$ 2.500,00 antes do aumento, qual é o seu novo salário?
- **8.** Durante um período de liquidação, uma loja de roupas oferece 25% de desconto em todas as peças. Se um cliente compra uma peça cujo preço original era de R\$ 200,00, quanto ele paga pela peça?
- **9.** Uma empresa de tecnologia teve um lucro de R\$ 1.500.000 neste ano, o que representa um aumento de 20% em relação ao ano anterior. Qual foi o lucro da empresa no ano anterior?
- **10.** Um investimento no valor de R\$ 100.000 rendeu 5% ao mês. Qual foi o rendimento desse investimento ao final de um mês?





Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia do Ceará *Campus* Avançado de Guaramiranga Prof. Thiago Holanda

Gabarito

1. Faturamento em fevereiro: R\$ 300.000 Cálculo: 250.000 x 1,20 = 300.000

2. Novo preço do produto: R\$ 425

Cálculo: $500 - (500 \times 0.15) = 500 - 75 = 425$

3. Custos operacionais após redução: R\$ 108.000

Cálculo: $120.000 - (120.000 \times 0.10) = 120.000 - 12.000 = 108.000$

4. Valor da comissão: R\$ 4.000 Cálculo: 80.000 x 0,05 = 4.000

5. Clientes satisfeitos: 340 Cálculo: 400 x 0,85 = 340

6. Valor das vendas antes do aumento: R\$ 200.000

Cálculo: 260.000 / 1,30 = 200.000

7. Novo salário: R\$ 2.675 Cálculo: 2.500 x 1,07 = 2.675

8. Preço pago pela peça: R\$ 150

Cálculo: $200 - (200 \times 0.25) = 200 - 50 = 150$

9. Lucro no ano anterior: R\$ 1.250.000 Cálculo: 1.500.000 / 1,20 = 1.250.000

10. Rendimento do investimento: R\$ 5.000

Cálculo: $100.000 \times 0.05 = 5.000$.

